

協働と役割分担を身体で覚える チーム・ビルディング研修

一文字ワーク、経営ゲームなど、体験の中でチームビルディングを学びます。

●学習目標

- 会社の経営の仕組みが分かるようになります。
- チームワークの大切さと、チームで仕事をする事のパワーの大きさを実感します。
- チームの中での自分の役割を理解し、協働によるパワーを發揮できるようになります。

●特長

- 経営の体験ゲームで、儲かる仕組み(売上、仕入、利益、経費などのバランス)を学び、何をどうすれば経常利益を上げることができるのかを楽しく学びます。
- 一文字ワークなど身体を使った心理学のワークショップで、チームのパワーや役割分担について体感します。
- チームのパワーをどう活かせば利益につながるかを、ゲーム体験の中で学びます。
- ワークショップを多く取り入れたセミナーで、体験しながら楽しく学べます。

●講師紹介

講師:長尾小百合

株式会社ワーク 代表取締役社長。大学卒業後、出版社2社で7年間企画業務に携わり、1990年に独立。「20代キャリアを元気にする」をテーマに、企業の新卒採用と教育設計のサポートを行う。企業の戦略を分析し、その成功ストーリーを加速させる「戦略的採用ツール」が好評で、のべ2000社の編集実績を持つ。長年に渡って信頼されるクライアントには上場企業も多い。また、全国の企業を対象とした営業マン研修「ビジネスの達人養成講座」や、人事担当者向けの「戦略的採用ツール制作セミナー」、大学生向けの「就職講座」、経営者向けの「ほろ酔い発想術」などユニークな講演を実施。多方面で積極的に活動している。

●お問い合わせ・お申し込み

info@bc-a.jpまで

カリキュラム(1日6時間)

- 集合・オリエンテーション
- アイスブレイク
- 一文字ワークショップ
- チームワークとは
- 経営ゲーム

一つのグループが一つの会社であり、それぞれの会社が競合です。事業内容は、ペーパークラフトの製造・販売。指定時間内に、顧客のニーズに合った商品を効率よくスピーディに製造し、売上を上げてください。ただし、今回のゲームは売上を競うものではなく、利益を競います。たくさん作って売ったとしても、経費がたくさんかかっていたり、ロスが大きかったりしたら、利益は上げられません。バランスを考えて、利益トップの優良企業をめざしてください。

売上 (顧客のニーズにあった商品だけが売れる)※クオリティとスピード
干支の動物のペーパークラフトを作ってください。買取金額は、そのクオリティ(顧客のニーズにあっているかどうか)に応じて、1匹5万円、10万円、15万円の値が付きまます。これは顧客が決めます。クオリティが低い作品は、買い取りません。

仕入 (できるだけ仕入を抑えると、売上総利益が上がります)
用紙は1枚5万円。仕入れ枚数に制限はありません。

経費 (できるだけ経費を抑えると、営業利益が上がります)
ハサミ、セロテープ、マジックセットは、それぞれ一つ10万円、1グループにつき、それぞれ2つまで購入できます。他のチームから買ってかまいません。数多く使うと分担作業がしやすいですが、それだけコストがかかります。また、1グループにつき20万円の家賃がかかります。

人件費 (一人ひとりが成果を上げないと無駄な経費となります)

人件費は一人30万円です(指定時間内の人件費)。

資本金 (経営をはじめるに当たって運転資金となります)

最初に1グループ500万円の運転資金があります。

経営戦略

何を作るのか、どうやって売するのか(売上戦略)、どんな役割分担で、どのようなラインで製造するか(生産戦略)を考えてください。

※損益計算書は必ず記入してください。

- 経営とチームワーク

- まとめ

●研修料金

1名様 38,000円

- 5名様から承ります。
- 参加人数に制限はありませんが、10~30名が適正人数です。
- 1日6時間の研修実施料金です。講師料とテキスト代が含まれています。
- 会場の手配は弊社にてお願いします。
- 関東圏以外での実施は交通実費を頂戴します。
- セミナーの内容や時間は、ご要望に応じてカスタマイズできます。



BCA

business
counseling
association

ビジネスコンサルティング協会

〒101-0052 東京都千代田区神田小川町3-2 サニービル5F(株式会社ワーク内)

Tel.03-5577-6145 <http://www.bc-a.jp>